



Scale

GO!-NH

2022

Accelerator Sustainable Innovation



Meer informatie over GO!-NH, alle programma's en bijeenkomsten via
<https://go-nh.nl/meer-informatie/>



GO!-NH Algemeen

[GO!-NH](#) is een versnellingsprogramma van de provincie Noord-Holland dat MKB-bedrijven, startups en scale-ups ondersteunt bij het op de markt brengen van innovatieve producten en diensten op het gebied van duurzame innovatie: met focus op onder andere energietransitie, circulaire economie, bouw, fashion en agrifood. Met trainingen, tools en professionele ondersteuning van experts ontwikkel je jouw bedrijf. Alle informatie is te vinden op de [website van GO!-NH](#). De flyer van GO!-NH vind je [hier](#).

Verschillende trajecten

GO!-NH heeft drie verschillende trajecten samengesteld, [GO!-NH Accelerator](#), [GO!-NH Growth](#) en [GO!-NH Scale](#), zodat ondernemers de beste ondersteuning krijgen die past bij de fase en omvang waarin hun bedrijf zich bevindt. Daarnaast vormt de [GO!-NH Academy](#) een laagdrempelige ontmoeting met GO!-NH waarbij masterclasses ook los gevolgd kunnen worden. De trajecten vullen elkaar aan doordat ze zich ieder op een andere fase van groei en innovatie richten.

GO!-NH SCALE

Het GO!-NH Scale traject is gericht op **Scale-ups en MKB-bedrijven die goed ontwikkeld zijn in hun huidige markt** en klaar zijn om hun innovatie op te schalen naar nieuwe markten of gebieden. In dit traject verkennen bedrijven op welke nieuwe markten ze gaan focussen en wat daarbij komt kijken. GO!-NH Scale bereidt de organisatie voor op flinke groei sprongen door het uitwerken van een goede 'go-to-market' strategie en individuele begeleiding door experts. Dit traject duurt 6 maanden en bevat individuele coaching en 10 workshopdagen. GO!-NH Scale start in september 2022. **Inschrijven voor 12 september!**

Programma (bestaande uit dagen en dagdelen)

- **20 september 2022:** Kick-off dag 1: Thema Visie en doelen stellen
 - Workshops: Why/Vision/Value/Purpose.
 - Tijdens deze tweedaagse kickoff nemen we jou weer even mee terug naar het 'waarom'. Wat wilde je met het bedrijf bereiken toen je begon? Welke waarden vond je toen belangrijk? Welke purpose/betekenis wil je vervullen met het bedrijf? Vanaf dat punt gaan we aan het werk. We helpen je om de juiste stip op de horizon te zetten. Ook gaan we kennis maken met alle coaches van het programma. Aan het einde van de eerste dag heb je vastgesteld wat jouw doelen zijn voor de komende maanden. We sluiten de dag af met een gezamenlijk diner en hebben een overnachting bij de locatie.
- **21 september 2022:** Kick-off dag 2: Thema Scale-up Play
 - Workshops: Scale-Up Play deel 1
 - Op de tweede dag van deze tweedaagse kickoff gaan we de horizon juist even flink verleggen. Wat zou het betekenen als het bedrijf binnen een jaar 10x zo groot is als vandaag? Hoe moet je dan het marktspel spelen? Je leert het allemaal op deze tweede kickoff dag.
- **5 oktober 2022:** Thema Strategie
 - Workshops: Scale-Up Play deel 2, Scale-Up Canvas & The Art of Scaling
 - Deze dag gaan we verder met de 'hoe'. Hoe richt je je organisatie nu al in om de doelen zoals gesteld tijdens de kickoff week te gaan behalen? Wat is de schaalbaarheid van het bedrijf? Wat is het verschil tussen 'Startups' en 'Scale-ups'? Hoe win je een nichemarkt en word je mogelijk ook de categorieleider?
- **26 oktober 2022:** Thema Structuur. OKR en Continues Due Diligence
 - Workshops: Objective Key Results (OKR), Continues Due Diligence, Internationalisering
 - Doelen stellen is één ding, doelen behalen een tweede, sturen op doelen een derde punt... Tijdens de workshop Objective Key Results (OKR) leer je meetbare doelen stellen en leren we je hierop te sturen binnen jouw organisatie, zodat het ook makkelijker wordt om de gestelde doelen te behalen.
 - De middag leren we jou hoe je op ieder moment het Due Diligence proces rondom financiering klaar hebt liggen, waardoor je sneller en makkelijker kunt schakelen en kansen kunt pakken. Tevens gaan we dieper in op het proces rondom herhaalbaarheid, schaalbaarheid en in het bijzonder internationalisering.
- **27 oktober 2022:** *Innovatiefestival Noord-Holland (Optioneel)*
 - Voor alle ondernemers, beleidsmakers en anderen die innovatie mogelijk maken, organiseert provincie Noord-Holland op donderdag 27 oktober 2022 het tweede Innovatiefestival. Laat je inspireren door de meest spraakmakende innovaties en initiatieven uit de provincie en zoek de verbinding met elkaar. Je bent op donderdag 27 oktober van harte welkom van 12.30 tot 17.30 uur bij CupolaXS in Haarlem.
- **16 november 2022:** Thema Finance
 - Workshops: Financiering, Cash Management, Self Funded Business Models
 - Een hele dag in het teken van financiën! Hoe kom je aan geld? Welke alternatieve manieren van funding zijn er? En hoe ga je vervolgens goed met het geld om? En heb je wel extern geld nodig binnen jouw bedrijf? We gaan het deze dag samen ontdekken.
- **7 december 2022:** Thema's People & Culture en Building a Brand
 - Workshops: Lead2Scale, Building a Brand
 - Binnen een Scale-up krijg je geleidelijk aan of ineens te maken met een sterk groeiend team en dus, met meer mensen. Hoe trek je de juiste mensen aan om de doelen van het

bedrijf te behalen? Hoe zorg je ervoor dat alle neuzen dezelfde kant op staan? Welke rol neem je zelf als founder in?

- De middag staat in het teken van het bouwen van een merk. Hoe vertel je het juiste verhaal? Welke stappen passen daarbij?

- **11 januari 2023:** Thema Intervisie

- De groep is inmiddels zo vertrouwd met elkaar, dat het tijd is om de grootste dilemma, uitdagingen, struggles en opportuniteiten van iedereen op tafel te gooien. Laten we elkaar helpen waar we kunnen door het delen van de 'best practises'. Uit eerdere van dergelijke sessies krijgen wij terug dat dergelijke intervisie en dialogen zeer waardevol zijn voor scale-up ondernemers.

- **25 januari 2023:** Pitch video

- Workshops: Video opnames
- Deze dag gaan we van iedereen een video opnemen. Deze video's gaan getoond worden tijdens het Showcase Diner, maar krijg je ook mee als cadeautje om zelf te kunnen gebruiken. Denk alvast goed na over het verhaal wat je wilt vertellen.

- **1 februari 2023:** Thema Impact & Innovation for Good

- Workshops: Impact
- Wat is impact? En hoe meet je dat dan? Hoe kun je impact borgen binnen jouw organisatie? Of welke meetbare impact resultaten kun je sturen binnen jouw bedrijf? Hoe zet je innovatie binnen het bedrijf in als een middel om meer impact te maken?

- **15 februari 2023:** Thema Sales: Verkoopproces en aanpak

- Workshops: Provocation Based Selling.
- In- en verkopen met impact, hoe doe je dat nou? En hoe ga je om met de overheid als inkooppartij? Kun jij als impact bedrijf invloed hebben op een inkoopproces?

- **23 maart 2023:** GO!-NH Showcase Diner

- We sluiten het programma af met een bijzonder diner. De samenstelling van de groep bestaat uit een select gezelschap van impact ondernemers en hun zeer nauwe relaties, klanten, (potentiële) investeerders, beslissers en bestuurders uit bedrijfsleven en overheden. Juist door de intieme setting verwachten wij verrassende ontmoetingen en diepe verbindingen met en tussen de ondernemers en hun gewaardeerde relaties.

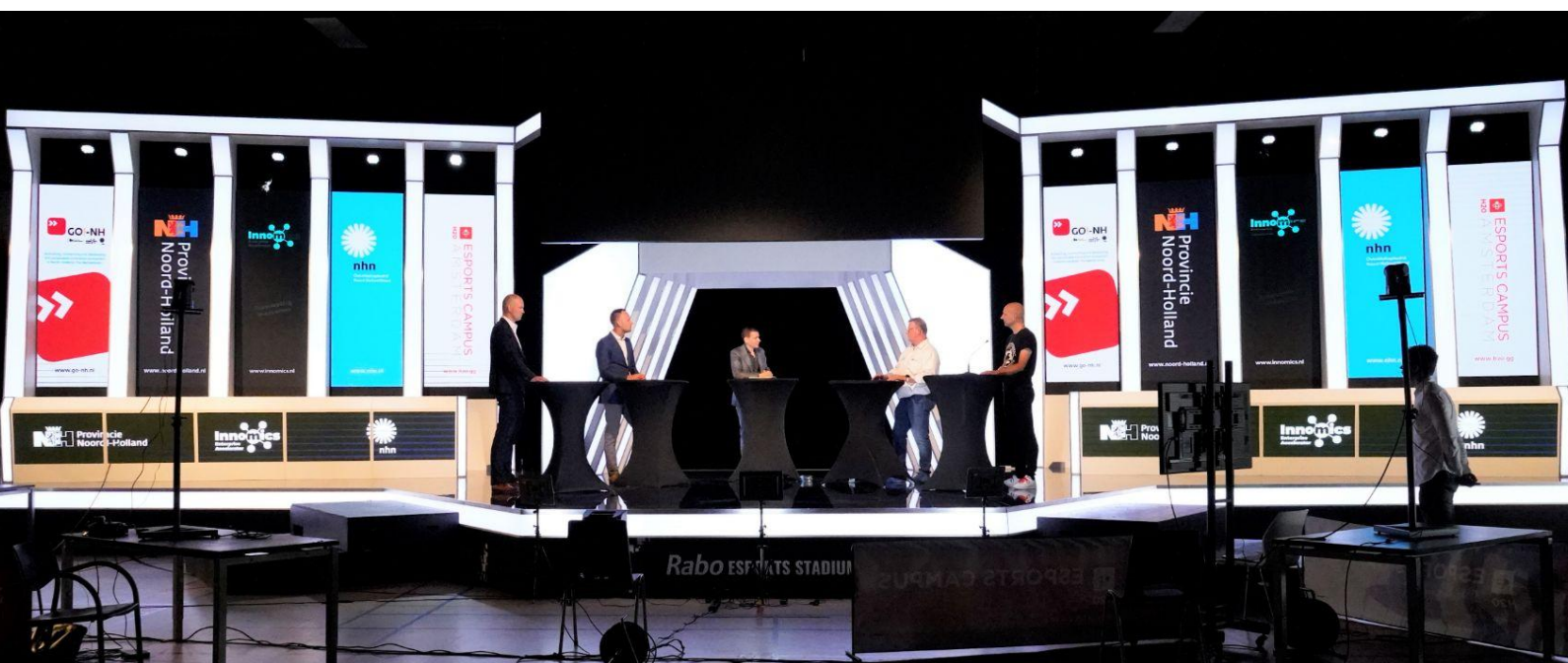


Wat levert het op?

- Je bent in staat om met een herhaalbaar en schaalbaar businessmodel te werken;
- Je hebt een duidelijke strategie ontwikkeld om een nieuwe markt of nieuw gebied aan te boren met jouw innovatie;
- De interne processen binnen jouw organisatie zijn strategisch ingericht en klaar voor het opschalen van de organisatie;
- Toegang tot een netwerk van aansprekende bedrijven en experts op het gebied van duurzame innovaties en groeiversnelling;
- Exclusieve mogelijkheden om deel te nemen aan toonaangevende conferenties, evenementen en industrie bijeenkomsten;
- De provincie Noord-Holland en vele andere (semi)overheden, corporate en industrie partners zijn nauw betrokken bij dit versnellingsprogramma waardoor samenwerkingen sneller en beter tot stand kunnen komen;
- Inzicht in benodigde investering bij schalen en mogelijkheid om aan te sluiten op verdere financiering binnen de innovatie-instrumenten van de provincie Noord-Holland;
- Mogelijkheid om aan te sluiten op verdere financiering binnen de innovatie-instrumenten van de provincie Noord-Holland.
- Alle deelnemende startups en innovatieteams komen na het traject in het GO!-NH Alumni-programma. Op regelmatige basis worden meet-ups en events georganiseerd.

Wat wij bieden

- Een traject dat start in het najaar met een workshopprogramma (circa 8 dagen), hier wordt concreet gewerkt aan strategieën op het gebied van schalen.
- Een leadcoach die jou 6 maanden lang begeleidt en ondersteunt tijdens het traject.
- Mocht je eerder willen starten dan houden we in aanloop naar het traject een aantal masterclasses waar je vrij op kunt intekenen.



Voorwaarden voor deelname

- Innovatie binnen de thema's van duurzaamheid.
- Jouw onderneming is gevestigd – of doet zaken – in de provincie Noord-Holland.
- Wij verwachten een actieve rol tijdens GO!-NH Scale.
- Voor deelname aan GO!-NH Scale zijn in eerste instantie gratis plekken beschikbaar. De Provincie Noord-Holland deelt maximaal 10 gratis plekken uit. Als je Alumnus van het programma bent, of de golden tickets zijn al vergeven, vragen we een bijdrage van €3000,-.

Geschikt voor: Later stage startups, scale-ups en MKB'ers in opschaalfase

Kenmerkende vraag: Welke markt(en) ga ik nu als volgende stap aanboren?

Omzet: vanaf € 1 miljoen (tot € 50 miljoen*)

*Omzet bedrijf/innovatie: minder dan 250 werknemers en hoogstens € 50 miljoen jaaromzet (MKB-bedrijf). De omzet en bedrijfsvoering van de innovatie is een onderdeel van het MKB-bedrijf of maakt – zoals bij een startup of scale-up – een groot gedeelte uit van de omzet en bedrijfsvoering.

Hoe doe ik mee?

Klinkt het GO!-NH Scale traject als een goede optie voor jou, maar zou je graag nog iets meer informatie willen? Dan kun je ons bezoeken tijdens één van onze introductiebijeenkomsten of inschrijven voor één van de Academy masterclasses. [Zie agenda](#). Mocht je het Scale traject willen volgen, meld jouw onderneming dan aan voor 12 september 2022. De inschrijving hiervoor sluit 11 september om 23.59u. [Aanmelden kan via de website van GO!-NH](#).

Voor het Scale traject worden intakegesprekken gevoerd en na wederzijdse positief beoordeling mag je starten in dit traject. We starten in september met een intensieve tweedaagse bootcamp. Houdt tijdens het traject in het najaar een tijdsbesteding van één dag per week aan om te werken aan scale strategie.

Belangrijke data GO!-NH Scale 2022

Sluiting inschrijving: Zondag 11 september 23.59 uur

Selectiegesprekken: Na je inschrijving, plannen we samen een selectiegesprek

Definitieve uitslag: Een week na selectiegesprek hoor je of je in het traject mag meedoen. Ook krijg je te horen of je in aanmerking komt voor een golden ticket van de provincie Noord-Holland.

Kick-off : 20 en 21 september. We starten met een intensieve tweedaagse kick-off op 20 en 21 september. Er zit hier een overnachting tussen, houd dus beide dagen volledig vrij.

Loop programma: Het workshopprogramma vervolgt met negen workshopdagen tot en met februari 2023. Op 23 maart 2023 sluiten we het programma af het einde organiseren we diverse podia waar je als deelnemer kan profileren.

Workshopdagen

- **20 september 2022:** Kick-off dag 1: Thema Visie en doelen stellen
- **21 september 2022:** Kick-off dag 2: Thema Scale-up Play
- **5 oktober 2022:** Thema Strategie
- **26 oktober 2022:** Thema Structuur. OKR en Continues Due Diligence
- **16 november 2022:** Thema Finance
- **7 december 2022:** Thema's People & Culture en Building a Brand
- **11 januari 2023:** Thema Intervisie
- **1 februari 2023:** Thema Impact
- **25 januari 2023:** Pitch video
- **15 februari 2023:** Thema Sales: Verkoopproces en aanpak
- **23 maart 2023:** GO!-NH Showcase day

Contact team GO!-NH

Algemeen emailadres: info@go-nh.nl

André Knol
a.knol@innomics.nl
+31 6 53 48 4753



Michiel de Klein
m.deklein@innomics.nl
+31 6 51 47 7789



Abdellah Ezzerari
a.ezzerari@nhn.nl
+31 6 15 15 8896



Caroline Beelen
c.beelen@innomics.nl
+31 6 11 40 4745

