



Scale

GO!-NH

2021

Accelerator Sustainable Innovation



Meer informatie over GO!-NH, alle programma's en bijeenkomsten via
<https://go-nh.nl/meer-informatie/>

GO!-NH Algemeen

GO!-NH is een serie groeiversnelling programma's (accelerators) van de provincie Noord-Holland. Deze zijn opgesteld de economie in Noord-Holland te stimuleren met focus op de sectoren: bouw, beton, chemie, fashion, agri & food, verpakkingsmateriaal, handel en horeca. De thema's voor de ontwikkeling van de circulaire economie in Noord-Holland zijn:

- Circulaire Economie; Afval als Grondstof; Modulair ontwerp; Plastics; Textiel
- Energietransitie
- Duurzame Mobiliteit
- Agri-food

Deze speciaal ontwikkelde programma's ondersteunen startups en MKB'ers bij het op de markt brengen en opschalen van innovatieve producten en diensten op het gebied van duurzaamheid. Met trainingen, tools en professionele coaching door experts ontwikkel je jouw duurzame innovatie en bedrijf.

GO!-NH heeft drie verschillende trajecten samengesteld (**Accelerator, Growth en Scale**), zodat ondernemers de beste ondersteuning krijgen die past bij de fase en omvang waarin hun bedrijf zich bevindt. Daarnaast vormt de GO!-NH **Academy** een laagdrempelige ontmoeting met GO!-NH waarbij masterclasses ook los gevolgd kunnen worden.

De GO!-NH flyer is hier te downloaden:

<https://go-nh.nl/wp-content/uploads/2020/11/go-nh-2021-a3.pdf>



Geschiedt voor: Early stage startups en MKB bedrijven met een sterk en ervaren team

Kenmerkende vraag: Is mijn innovatie geschikt om de markt te betreden?

Omzet: 0 – 500k

Periode: 3 maanden

De GO!-NH Accelerator is een innovatieversneller, gericht op startups en MKB'ers, waarvan het product of de dienst zich nog in de ontwikkelingsfase bevindt.

Je wilt graag bewijs dat de markt jouw innovatie nodig heeft (valideren). Dit gaan we tijdens de GO!-NH Accelerator uitwerken en samen gaan we op zoek naar de juiste 'problem-solution fit'. Jouw onderneming heeft een duidelijke visie waar het naar toe zal groeien.

[Uitgebreidere informatie vind je hier.](#)



Geschiedt voor: Later stage startups en MKB'ers met een innovatie in groeifase

Kenmerkende vraag: Hoe bereid ik mij voor om daadwerkelijk te gaan schalen?

Omzet: 500k – 2 miljoen / >1000 klanten

Periode: 3 maanden

Het GO!-NH Growth programma is voor startups en MKB'ers die zich in een verdere fase bevinden. Zij hebben al tractie door omzet uit klanten en/of pilots.

De onderneming wordt klaar gemaakt voor groei dankzij een focus op herhaalbaarheid en schaalbaarheid. Door middel van groei-experimenten wordt er gezocht naar een goede 'product-market fit' en wordt er toegewerkt naar een 'scale-up fit'.

[Uitgebreidere informatie vind je hier.](#)



Geschiedt voor: Later stage startups, scale-ups en MKB'ers in opschaaifase

Kenmerkende vraag: Welke markt(en) ga ik nu als volgende stap aanboren?

Omzet: > 2 miljoen

Periode: 6 maanden

GO!-NH Scale is gericht op scale-ups en MKB'ers die goed ontwikkeld zijn in hun huidige markt en klaar zijn om op te schalen naar nieuwe markten of gebieden.

In dit traject verkennen bedrijven op welke nieuwe markten ze kunnen focussen en wat daarbij komt kijken. GO!-NH Scale bereid de organisatie voor op flinke groeispongen te gaan maken door het uitwerken van een goede 'go-to-market' strategie en individuele begeleiding door experts.



GO!-NH Scale

Het GO!-NH Scale traject is speciaal gericht op startups, scale-ups en MKB'ers die goed ontwikkeld zijn in hun huidige markt en klaar zijn om hun innovatie op te schalen naar nieuwe markten of gebieden. In dit GO!-NH Scale traject ga jij ontdekken welke nieuwe markten je gaat aanboren en wat je daarvoor moet ondernemen. We bereiden de organisatie voor om daadwerkelijk flinke groei sprongen te gaan maken, door het uitwerken van een goede 'go-to-market' strategie en individuele begeleiding door experts.

Workshops en begeleiding

- Scale-up play
- Why / Vision / Value / Purpose
- Organisatieontwikkeling / Scale-Up Canvas
- Doughnut Economics in Business
- How we run our business
- Continues Due Diligence
- Leadership & High performing teams
- Go-to-Market strategie
- Organize-to-execute
- Prepare-to-Launch
- Capital & Finance
- Execution Power
- Niche Markets
- Expert, Technical en Business Deep dives
- Impact Business Modelling (optioneel)
- Internationalisering (optioneel)
- Media Exposure
- Pitchtraining.

Wat levert het op?

- Je bent in staat om met een herhaalbaar en schaalbaar businessmodel te werken;
- Je hebt een duidelijke strategie ontwikkeld om een nieuwe markt of nieuw gebied aan te boren met jouw innovatie;
- De interne processen binnen jouw organisatie zijn strategisch ingericht en klaar voor het opschalen van de organisatie;
- Toegang tot een netwerk van aansprekende bedrijven en experts op het gebied van duurzame innovaties en groeiversnelling;
- Exclusieve mogelijkheden om deel te nemen aan toonaangevende conferenties, evenementen en industrie bijeenkomsten;
- De provincie Noord-Holland en vele andere (semi)overheden, corporate en industrie partners zijn nauw betrokken bij dit programma waardoor samenwerkingen sneller en beter tot stand kunnen komen;
- Inzicht in benodigde investering bij schalen en mogelijkheid om aan te sluiten op verdere financiering binnen de innovatie-instrumenten van de provincie Noord-Holland;
- Alle deelnemende startups, scale-ups, MKB-bedrijven en innovatieteams komen na het traject in het GO!-NH Alumni-programma. Op regelmatige basis worden meet-ups en events georganiseerd.

Wat wij bieden

- Een programma dat start in september 2021 met een tweedaagse kickoff en vervolgens een driewekelijks workshopprogramma (totaal circa 8 dagen), hier wordt concreet gewerkt aan strategieën op het gebied van 'Go-to-Market', 'Prepare-to-Launch' en 'Organize-to-Execute'.
- Een leadcoach die jou 6 maanden lang begeleidt en ondersteunt tijdens het programma.
- Mocht je eerder willen starten dan houden we in het voorjaar en de zomer van 2021 een aantal masterclasses waar je je vrij op kunt intekenen;
- Toegang tot een netwerk van aansprekende partners, bedrijven en experts. Een groot netwerk van 100+ bedrijven, coaches, mentoren en investeerders is het gehele programma betrokken.
- Exclusieve mogelijkheden om deel te nemen aan toonaangevende conferenties, evenementen en industrie bijeenkomsten;
- De provincie Noord-Holland en vele andere (semi)overheden, corporate en industrie partners zijn nauw betrokken bij dit programma waardoor samenwerkingen sneller en beter tot stand kunnen komen;
- Mogelijkheid om aan te sluiten op verdere financiering binnen de innovatie-instrumenten van de provincie Noord-Holland.

Voor deelname aan GO!-NH Scale vragen we een **eigen bijdrage van € 3.000,-**. We vragen GEEN aandelen of opties van de startups, ondernemingen of initiatieven in ruil voor dit programma. Ons doel is organisaties te helpen impact te maken op de maatschappij; onvoorwaardelijk! Provincie Noord-Holland deelt **vijf tot tien gouden tickets** uit onder alle inschrijvingen. Zij hoeven dan **geen eigen bijdrage** te betalen.

Hoe doe ik mee?

Klinkt het GO!-NH Scale programma als een goede optie voor jou, maar zou je graag nog iets meer informatie willen? Dan kun je ons bezoeken tijdens één van onze introductiebijeenkomsten of inschrijven voor één van de Academy masterclasses. Mocht je het Scale programma verder willen volgen, meld jouw onderneming dan aan voor 5 september 2021. De inschrijving hiervoor sluit 5 september 2021 om 23.59u. Voor het Scale programma worden intakegesprekken gevoerd en na wederzijdse positieve beoordeling mag je starten in dit programma. We starten met een intensieve tweedaagse kickoff training. Houdt tijdens het programma in het najaar een tijdsbesteding van één dag per week aan om te werken aan scale strategie. [Aanmelden kan via de website van GO!-NH.](#)

Geschikt voor: Later stage startups, scale-ups en MKB'ers in opschaaftase
Kenmerkende vraag: Welke markt(en) ga ik nu als volgende stap aanboren?
Omzet: 1 - 10 miljoen

*Omzet bedrijf/innovatie: minder dan 250 werknemers en hoogstens € 50 miljoen jaaromzet (MKB-bedrijf). De omzet en bedrijfsvoering van de innovatie is een onderdeel van het MKB-bedrijf of maakt – zoals bij een startup of scale-up – een groot gedeelte uit van de omzet en bedrijfsvoering.

Belangrijke data

Data GO!-NH Scale:

Sluiting inschrijving: zondag 5 september 2021 om 23.59 uur
Selectiegesprekken: woensdag 8 - vrijdag 10 september 2021 (afspraak van 1 à 2 uur)
Definitieve selectie: vrijdag 10 september 2021
Kick-off week: 21-22 september 2021
Programma: september 2021 - februari 2022

Data GO!-NH Masterclasses en introductiedagen:

Alle introductiebijeenkomsten zijn aansluitend aan de masterclasses (16.30 - 17.00 uur)

25 augustus 2021

15:00 – 16:30 uur: GO!-NH Scale-up Masterclass
16:30 – 17:00 uur: Introductiebijeenkomst GO!-NH Scale

16 september 2021

15:00 – 16:30 uur: GO!-NH Masterclass Innovatieversneller / Lean Startup – deel 1
16:30 – 17:00 uur: Introductiebijeenkomst

29 september 2021

14:00 – 16:00 uur: Inspiratiesessie: Fit for Purpose Markets (i.s.m. YesAndMore)

27 oktober 2021

14:00 – 16:00 uur: Inspiratiesessie: Fit for Purpose Capital & Finance (i.s.m. YesAndMore)

9 november 2021

15:00 – 16:30 uur: GO!-NH Masterclass Innovatieversneller / Lean Startup – deel 2

16:30 – 17:00 uur: Introductiebijeenkomst

15 december 2021

15:00 – 16:30 uur: GO!-NH Masterclass Growth Mindset / Scale-Up DNA

16:30 – 17:00 uur: Introductiebijeenkomst

20 januari 2022

15:00 – 16:30 uur: GO!-NH Masterclass Innovatieversneller / Lean Startup – deel 1

16:30 – 17:00 uur: Introductiebijeenkomst

9 februari 2022

15:00 – 16:30 uur: GO!-NH Masterclass Impact Business Modelling

16:30 – 17:00 uur: Introductiebijeenkomst

